Stellenausschreibung:

Holztechniker / Projektleiter Holzmanufaktur & Vertrieb (m/w/d)
Standort: 33397 Rietberg-Mastholte
Anstellungsart: Vollzeit / unbefristet

Über uns: Wir sind Nordemann – viel mehr als eine Tischlerei. Als exklusive Holzmanufaktur in Nordrhein-Westfalen fertigen wir für den Holzhandel, Architekten und den anspruchsvollen Objektbereich. Von maßgeschneiderten Innentüren und exklusiven Designtreppen bis hin zu funktionalen Raumteilern und zertifizierten Brandschutzelementen realisieren wir Unikate auf höchstem technischem Niveau. Dafür nutzen wir modernste Technologien und einen hochmodernen Maschinenpark.

Für die Verstärkung unseres Teams suchen wir ein kreatives Verkaufstalent, das die Brücke zwischen planerischer Ästhetik und handwerklicher Machbarkeit schlägt.

Ihre Aufgaben: Von der ersten Skizze bis zum Verkaufsabschluss.
Kundenberatung & Vertrieb: Sie sind das Gesicht zu unseren Kunden.
Mit Begeisterung und Fachkompetenz führen Sie Verkaufs- und Beratungsgespräche für hochwertige Innenausbauprojekte, Möbelkonzepte und Designtreppen. Mitgestaltung und Umsetzung der neuen Ausstellung.

Kalkulation & Angebotserstellung: Sie übersetzen Kundenwünsche in verlässliche Angebote und präsentieren diese abschlussstark.

Schnittstellenfunktion: Sie begleiten das Projekt engmaschig von der ersten Idee über die Arbeitsvorbereitung bis zur Übergabe.

Das Fundament: Eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Tischlerhandwerk und einige Jahre Berufserfahrung bildet Ihre solide handwerkliche Basis.

Mindset: Sie haben echten Spaß am Verkaufen, ein sicheres Auftreten und die Fähigkeit, Kunden für hochwertige Holzlösungen zu begeistern.

Die Werkzeuge: Sicherer Umgang mit gängiger CAD-Planungssoftware (z.B. Palette CAD, IMOS oder AutoCAD) sowie MS-Office.

Die Persönlichkeit: Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, ausgeprägte Kundenorientierung und Teamgeist.

Was wir Ihnen bieten:
Ein langfristig sicherer Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten, inhabergeführten Familienunternehmen.
Moderne Arbeitsumgebung: Arbeiten mit modernsten Technologien und kurzen Dienstwegen.
Vergütung & Benefits: Eine leistungsgerechte, attraktive Bezahlung.
Atmosphäre: Eigenverantwortliches Arbeiten in einem hochmotivierten, kollegialen Team.
Projekte: Spannende, abwechslungsreiche und exklusive Projekte, bei denen kein Tag wie der andere ist.

Kontakt: Haben Sie Lust, einzigartige Wohn- und Objektträume zu planen und erfolgreich zu verkaufen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!
Nordemann GmbH Gewerbestraße 2 | 33397 Rietberg
Ansprechpartner: Ulrich Schöpp
E-Mail: schoepp@nordemann-gmbh.de